Pengaruh leverage, likuiditas, *firm size* dan *sales growth* terhadap kinerja keuangan pada perusahaan lq45

Dewi Mardaningsih^{1*}, Siti Nurlaela², Anita Wijayanti³

^{1,2,3}Fakultas Ekonomi Universitas Islam Batik Surakarta.

¹Email: dewimardaningsih@gmail.com

²Email: dra.nurlaela90@gmail.com

³Email: itax_solo@yahoo.com

Abstrak

Penelitian ini memiliki tujuan untuk mengetahui pengaruh leverage, likuiditas, *firm size* dan *sales growth* terhadap kinerja keuangan. Metode penelitian yang digunakan adalah metode kuantitatif. Data yang digunakan dalam penelitian ini adalah data sekunder berupa laporan keuangan dari website (www.idx.co.id). Populasi pada penelitian ini adalah perusahaan LQ45 yang terdaftar di Bursa Efek Indonesia (BEI) pada tahun 2015 sampai dengan 2019. Sampel dipilih dari metode purposive sampling dan mendapatkan sampel 19 perusahaan dari beberapa kriteria yang telah ditetapkan. Teknik analisis yang digunakan dalam penelitian ini adalah analisis regresi linier berganda dengan bantuan program SPSS versi 21. Hasil analisis menunjukkan bahwa leverage berpengaruh negatif signifikan terhadap kinerja keuangan dan likuiditas berpengaruh terhadap kinerja keuangan karena perusahaan yang memiliki tingkat likuiditas yang tinggi mencerminkan kondisi perusahaan dan kinerja keuangan yang baik. Sedangkan *firm size* dan *sales growth* tidak berpengaruh terhadap kinerja keuangan. Hasil dari penelitian ini diharapkan dapat menambah wawasan ilmu pengetahuan serta menjadi bahan masukan yang berguna tentang kinerja keuangan di suatu perusahaan dan instansi terkait.

Kata Kunci: *Firm size*; kinerja keuangan; leverage; likuiditas; *sales growth*

Leverage, liquidity, firm size and sales growth influence financial performance in the company lq45

Abstract

This research aims to determine the influence of leverage, liquidity, firm size and sales growth on financial performance. The research method by used is quantitative method. The data used in this study is secondary data in the form of financial statements from the website (www.idx.co.id). The population in this study was an LQ45 company listed on the Indonesia Stock Exchange (IDX) from 2015 to 2019. The sample was selected from purposive sampling method and obtained a sample of 19 companies from several criteria that have been set. The analytical technique used in this study was multiple linear regression analysis with the help of SPSS version 21 program. The results of the analysis showed that leverage has a significant negative effect on financial performance and liquidity affects financial performance because companies that have a high level of liquidity reflect the company's condition and good financial performance. While firm size and sales growth have no effect on financial performance. The results of this research are expected to increase scientific insights and become useful inputs on financial performance in a company and related institutions.

Keywords: *Firm size*; financial performance; leverage, liquidity; *sales growth*

PENDAHULUAN

Pasar modal menunjukkan peningkatan seiring membaiknya kondisi perekonomian Indonesia pada sisidomestik yang menunjukkan perbaikan. Hal ini terlihat pada data dan informasi statistik minggu an pasar modal bulan Maret 2019 minggu ke empat yang menunjukkan perbaikan dibandingkan periode sebelumnya. Perusahaan dituntut untuk dapat menghadapi persaingan bisnis, salah satunya dengan cara yang dapat diterapkan dengan meningkatkan kinerja keuangan perusahaan. Pengukuran kinerja keuangan menggunakan data-data keuangan perusahaan yang diambil dari laporan keuangan. Perusahaan perlu memperhatikan faktor-faktor yang dapat mempengaruhi kinerja keuangan sebagai dasar dalam penentu komposisi. Telah banyak dilakukan peneliti sebelumnya tentang kinerja keuangan yang memperoleh hasil yang bervariasi. Kinerja keuangan perusahaan dapat dipengaruhi oleh beberapa faktor yaitu leverage, likuiditas, firm size dan sales growth.

Leverage diartikan sebagai cerminan dari tinggi atau rendahnya sebuah resiko yang terdapat diperusahaan, maka leverage perlu dimanajemen secara baik karena dengan hutang yang terlalu besar akan mempengaruhi kinerja keuangan. Hasil penelitian yang dilakukan (Dewi, N. W. A. M. & Made R. C. 2018) dan (Kajola, S. O., dkk. 2019) menunjukkan bahwa leverage berpengaruh signifikan terhadap kinerja keuangan. Namun hal ini bertentangan dengan hasil penelitian yang dilakukan oleh (Putri, M. C. & Elizabeth S. D. 2020) dan (Widyastuti, Maria. 2019) yang menyatakan, bahwa leverage tidak berpengaruh terhadap kinerja keuangan. Likuiditas dapat mencerminkan tersedianya dana yang telah dimiliki perusahaan untuk memenuhi seluruh hutang yang akan jatuh tempo (Hani 2015). Hasil penelitian yang dilakukan (Putri, M. C. & Elizabeth S. D. 2020) dan (Hakim, Luqman. & Faris K. 2018) menyatakan bahwa likuiditas berpengaruh terhadap kinerja keuangan. Sementara penelitian yang dilakukan (Kajola, S. O., dkk. 2019) menyatakan bahwa likuiditas tidak berpengaruh terhadap kinerja keuangan.

Firm Size atau ukuran perusahaan dapat dilihat dari ukuran besarnya suatu perusahaan dan dibedakan menjadi perusahaan besar dan perusahaan kecil (Supriatma, 2014). Hasil penelitian yang dilakukan (Rompas, S. A. C., Sri, M. & Ivonne, S. S. 2018) dan (Shibutse, Robert., Elizabeth K. & George A. 2019) menyatakan bahwa firm size berpengaruh terhadap kinerja keuangan. Sedangkan penelitian yang dilakukan (Sari, T. D., Kartika H. T dan Siti N. 2020) menyatakan bahwa firm size tidak berpengaruh terhadap kinerja keuangan. Sales Growth atau pertumbuhan penjualan merupakan cerminan keberhasilan investasi perusahaan pada periode masa lalu dan dapat dijadikan sebagai prediksi pertumbuhan dimasa yang akan datang. Hasil penelitian yang dilakukan (Sari, E. F. 2018) menyatakan bahwa sales growth berpengaruh terhadap kinerja keuangan. Namun penelitian yang dilakukan (Putri, M. C. & Elizabeth S. D. 2020) menyatakan bahwa sales growth tidak berpengaruh terhadap kinerja keuangan.

Berdasarkan hal di atas dapat ditarik kesimpulan bahwa rumusan masalah dalam penelitian ini adalah apakah leverage, likuiditas, firm size dan sales growth berpengaruh terhadap kinerja keuangan? Berdasarkan rumusan masalah yang telah dijabarkan, maka penelitian ini bertujuan untuk mengetahui dan menganalisis pengaruh leverage, likuiditas, firm size dan sales growth terhadap kinerja keuangan. Manfaat dari penelitian ini bagi akademis diharapkan dapat dipakai sebagai bahan referensi bagi penelitian selanjutnya terkait faktor yang mempengaruhi kinerja keuangan. Dan bagi institusi diharapkan dapat menjadi bahan masukan bagi perbaikan pengelolaan dan pengambilan keputusan perusahaan saat ini dan di masa yang akan datang agar mendapat keuntungan sesuai dengan apa yang diharapkan.

Tinjauan pustaka

Teori signalling

Signal adalah kegiatan yang dilakukan oleh sebuah perusahaan tujuannya memberikan petunjuk-petunjuk kepada para calon investor mengenai cara pandang para manajemen melihat yang akan terjadi pada perusahaan dimasa depan. Respon pasar terhadap perusahaan sangat bergantung pada sinyal yang dikeluarkan oleh perusahaan. Sinyal yang dimaksud merupakan kaitannya dengan informasi, sebagai pengungkapan yang dilakukan perusahaan dalam laporan tahunan (Nurlaela dkk, 2020).

Kinerja keuangan

Kinerja keuangan adalah hasil suatu analisis yang dilakukan untuk melihat sejauh mana perusahaan telah melaksanakan aturan-aturan pelaksanaan keuangan dengan baik dan benar, seperti dengan membuat laporan keuangan yang telah memenuhi standar dan ketentuan dalam Standar Akuntansi Keuangan (SAK) atau General Accepted Accounting Principle (GAAP) dan lainnya (Fahmi, 2017). Rasio yang digunakan untuk mengukur kinerja keuangan adalah Return On Assets (ROA). ROA dapat mengukur kemampuan perusahaan menghasilkan keuntungan pada masa lampau untuk kemudian diproyeksikan dimasa yang akan datang.

Leverage

Leverage adalah kemampuan perhitungan suatu perusahaan untuk bertahan pada waktu tertentu (Jusuf, 2014). Leverage keuangan menunjukkan seberapa besar kemampuan dalam membayar hutang dengan modal yang dimilikinya (Herdian, 2015). Rasio leverage yang digunakan adalah *debt to equity ratio* (DER) yaitu perbandingan total kewajiban (hutang jangka pendek dan hutang jangka panjang) dengan total ekuitas yang dimiliki perusahaan pada akhir tahun (Wulandari, 2013).

Likuiditas

Rasio likuiditas adalah rasio yang menunjukkan hubungan kas dan aktiva lancar lainnya dengan kewajiban jangka pendeknya (Brigham & Houston, 2011). *Cash Ratio* (CR) merupakan salah satu jenis alat pengukur likuiditas (Kasmir, 2016). Rasio kas adalah perbandingan antara aktiva lancar yang benar-benar likuid dengan kewajiban jangka pendek. Semakin tinggi nilai likuiditas perusahaan maka semakin baik pula jika dilihat dari sisi kreditur, karena perusahaan telah mampu membayar kewajiban jangka pendeknya secara tepat waktu (Arifin, 2019).

Firm Size

Firm Size atau ukuran perusahaan dapat dilihat dari ukuran besar/kecilnya suatu perusahaan dan dibedakan menjadi perusahaan besar dan perusahaan kecil (Supriatma, 2014). Ukuran perusahaan menggambarkan besar kecilnya suatu perusahaan yang ditunjukkan oleh total aktiva, jumlah penjualan, rata-rata tingkat penjualan dan rata-rata total aktiva. Umumnya, perusahaan besar yang sudah besar cenderung akan menjaga kestabilan kinerja dan kondisi perusahaan. Variabel *firm size* dalam penelitian ini menggunakan rasio logaritma natural (Ln) dari total aset yang dimiliki. Penggunaan Ln dilakukan agar supaya data aset di setiap perusahaan yang berbeda tidak memiliki kesenjangan yang terlalu jauh (Wardani & Rudolfus, 2016).

Sales growth

Sales growth atau pertumbuhan penjualan adalah perubahan tingkat kenaikan jumlah penjualan suatu perusahaan dari tahun ke tahun. Pertumbuhan penjualan dapat berubah akibat beberapa faktor diantaranya akibat perubahan harga, akuisisi maupun divestasi, perubahan nilai tukar, dan perubahan volume (Subramanyam, 2014). Rasio pertumbuhan yang digunakan dalam penelitian ini karena dirasa lebih mampu menggambarkan bagaimana peningkatan dan penurunan prestasi kerja suatu perusahaan dari tahun ke tahun (Kasmir, 2016: 107).

METODE

Jenis penelitian yang digunakan dalam penelitian ini adalah kuantitatif. Sumber data dalam penelitian ini adalah data sekunder berupa laporan keuangan dan laporan tahunan perusahaan yang diperoleh dari website www.idx.co.id (website resmi Bursa Efek Indonesia). Responden dalam penelitian ini adalah perusahaan LQ45 yang terdaftar di Bursa Efek Indonesia periode 2015-2019. Populasi yang digunakan dalam penelitian ini adalah perusahaan LQ45 yang terdaftar di Bursa Efek Indonesia (BEI) periode 2015-2019. Instrumen penelitian yang digunakan dalam penelitian ini berupa dokumentasi laporan keuangan tahunan (annual report) yang terdaftar sebagai perusahaan LQ45 di Bursa Efek Indonesia (BEI) untuk periode 2015 sampai dengan 2019. Teknik pengambilan sampel yang digunakan adalah purposive sampling bahwa populasi yang dijadikan sampel dalam penelitian adalah populasi yang memenuhi kriteria sampel yang dikehendaki oleh peneliti sesuai dengan pertimbangan.

HASIL DAN PEMBAHASAN

Berdasarkan pemilihan sampel dengan menggunakan teknik *purposive sampling* yaitu pengambian sampel dengan kriteria tertentu sesuai dengan tujuan penelitian yang telah ditetapkan. Sehingga diperoleh sampel perusahaan yaitu sebanyak 19 perusahaan LQ45 dengan rincian sebagai berikut:

Tabel 1. Pengambilan sampel penelitian tahun 2015-2019

Kriteria sampel	Jumlah perusahaan
Perusahaan LQ45 yang terdaftar di BEI.	45
Perusahaan LQ45 yang tidak terdaftar secara terus menerus dalam Bursa Efek Indonesia sejak 2015-2019.	(17)
Perusahaan LQ45 yang tidak menyampaikan laporan keuangan serta catatan atas laporan keuangan secara lengkap pada tahun 2015, 2016, 2017, 2018, 2019.	(6)
Perusahaan yang menggunakan mata uang rupiah dalam laporan keuangan tahunan.	(3)
Jumlah sampel yang memenuhi kriteria	19
Jumlah observasi (5 tahun)	95
Outlier	(34)
Observasi data setelah outlier	61

Statistik deskriptif

Tabel 2. Uji statistik deskriptif

Keterangan	N	Min	Max	Mean	Std. Deviation
Leverage	61	0,153	3,313	1,07354	0,833565
Likuiditas	61	0,380	4,887	1,88700	1,090843
Firm Size	61	16,433	24,684	18,16583	1,727293
Sales Growth	61	-0,903	1,106	0,08721	0,319839
Kinerja Keuangan	61	0,025	0,172	0,09274	0,043772

Berdasarkan tabel di atas dapat di analisis bahwa nilai rata-rata variabel kinerja keuangan adalah sebesar 0,09274 dan nilai standar deviasinya sebesar 0,043772. Nilai rata-rata variabel leverage adalah sebesar 1,07354 dan nilai standar deviasinya sebesar 0,833565. Nilai rata-rata variabel likuiditas adalah sebesar 1,88700 dan nilai standar deviasinya sebesar 1,090843. Nilai rata-rata variabel firm size adalah sebesar 18,16583 dan nilai standar deviasinya sebesar 1,727293. Nilai rata-rata variabel sales growth adalah sebesar 0,08721 dan nilai standar deviasinya sebesar 0,319839. Sehingga dapat disimpulkan bahwa nilai rata-rata (mean) lebih besar dari standar deviasi berarti memiliki sebaran data yang baik.

Uji asumsi klasik

Uji normalitas

Tabel 3. Uji normalitas

	<i>Unstandardized residual</i>	Standar	Keputusan
<i>Asymp.Sig. (2-tailed)</i>	0,751	> 0,05	Terdistribusi dengan normal

Berdasarkan hasil uji normalitas pada tabel di atas menunjukkan bahwa nilai signifikansi dari variabel *unstandardized residual* memiliki nilai >0,05 yaitu sebesar 0,751. Hal ini berarti data dalam penelitian ini terdistribusi normal..

Uji multikolinearitas

Tabel 4. Uji multikolinearitas

Variabel Independen	Tolerance	Std	VIF	Std	Keterangan
Leverage	0,577	>0,1	1,577	<10	Tidak terjadi multikolinieritas
Likuiditas	0,600	>0,1	1,665	<10	Tidak terjadi multikolinieritas
Firm Size	0,589	>0,1	1,699	<10	Tidak terjadi multikolinieritas
Sales Growth	0,450	>0,1	2,220	<10	Tidak terjadi multikolinieritas

Berdasarkan hasil uji multikolinearitas pada tabel diatas menunjukkan bahwa semua variabel independen yang digunakan dalam penelitian ini memiliki nilai *tolerance* > 0,1 dan nilai VIF < 10. Sehingga dapat disimpulkan bahwa model regresi dalam penelitian ini tidak terjadi multikolinearitas dan model regresi layak untuk digunakan.

Uji autokorelasi

Tabel 5. Uji autokorelasi

	<i>Unstandardized residual</i>	Standar	Keterangan
<i>Asymp.Sig. (2-tailed)</i>	0,053	>0,05	Tidak terjadi autokorelasi

Berdasarkan tabel diatas dengan uji *run test* menunjukkan nilai *Asymp.Sig.(2-tailed)* penelitian sebesar 0,053 > 0,05 sehingga dapat disimpulkan tidak terdapat masalah autokorelasi.

Uji heteroskedastisitas

Tabel 6. Uji heteroskedastisitas

Variabel Independen	<i>Sig.</i>	Standar	Keterangan
Leverage	0,152	>0,05	Tidak terjadi heteroskedastisitas
Likuiditas	0,685	>0,05	Tidak terjadi heteroskedastisitas
<i>Firm Size</i>	0,442	>0,05	Tidak terjadi heteroskedastisitas
<i>Sales Growth</i>	0,935	>0,05	Tidak terjadi heteroskedastisitas

Berdasarkan hasil uji heteroskedastisitas pada tabel diatas menunjukkan bahwa seluruh variabel independen yang digunakan dalam penelitian ini memiliki nilai signifikansi > 0,05. Sehingga dapat disimpulkan bahwa tidak terjadi heteroskedastisitas pada model regresi atau *variance* dari residual serta pengamatan kepengamatan lain tetap homokedastisitas.

Analisis regresi linear berganda

Model regresi

Tabel 7. Model regresi

Variabel	<i>Unstandardized Coefficients</i> B
<i>(Constant)</i>	0,065
Leverage	-0,037
Likuiditas	0,008
<i>Firm Size</i>	0,003
<i>Sales Growth</i>	0,005

Berdasarkan hasil uji model regresi pada tabel diatas, maka didapat hasil persamaan regresi sebagai berikut:

$$Y = 0,065 - 0,037X_1 + 0,008X_2 + 0,003X_3 + 0,005X_4 + e$$

Bahwa nilai konstanta variabel kinerja keuangan (Y) diperoleh nilai positif sebesar 0,065 secara sistematis menyatakan bahwa jika nilai variabel independen sama dengan nol (0) maka nilai Y adalah 0,065. Koefisien Regresi Variabel Leverage (X1) bernilai negatif sebesar -0,037. Hal ini berarti apabila variabel leverage naik sebesar satu persen dengan asumsi variabel independen yang lainnya tetap, maka akan diikuti penurunan kinerja keuangan sebesar -0,037. Koefisien Regresi Variabel Likuiditas (X2) bernilai positif sebesar 0,008. Hal ini berarti apabila variabel likuiditas naik sebesar satu persen dengan asumsi variabel independen yang lainnya tetap, maka akan diikuti kinerja keuangan sebesar 0,008. Koefisien Regresi Variabel Firm Size (X3) bernilai positif sebesar 0,003. Hal ini berarti apabila variabel firm size naik sebesar satu persen dengan asumsi variabel independen yang lainnya tetap, maka akan diikuti kenaikan kinerja keuangan sebesar 0,003. Koefisien Regresi Variabel Sales Growth (X4) bernilai positif sebesar 0,005. Hal ini berarti apabila variabel sales growth naik sebesar satu persen dengan asumsi variabel independen yang lainnya tetap, maka akan diikuti kenaikan kinerja keuangan sebesar 0,005.

Uji kelayakan model regresi (Uji F)

Tabel 8. Uji F

F _{hitung}	F _{tabel}	Sig	Standar	Keterangan
31,416	2,537	0,000	<0,05	Model Layak

Berdasarkan uji kelayakan model diatas memperoleh hasil $F_{hitung} > F_{tabel}$ yaitu sebesar $31,416 > 2,537$ dan nilai $sig < 0,05$. Hal ini dapat disimpulkan bahwa secara bersama-sama variabel independen (leverage, likuiditas, *firm size*, dan *sales growth*) berpengaruh terhadap variabel dependen yaitu kinerja keuangan. Hal ini juga biasa diartikan bahwa model regresi yang digunakan sudah sesuai (fit) dengan datanya.

Uji hipotesis (Uji t)

Tabel 9. Uji t

Hipotesis	t _{hitung}	t _{tabel}	Sig	Kriteria	Keterangan
Leverage	-7,275	<-2,003	0,000	<0,05	H1 diterima
Likuiditas	2,042	>2,003	0,046	<0,05	H2 diterima
Firm Size	1,191	>2,003	0,239	<0,05	H3 ditolak
<i>Sales Growth</i>	0,361	>2,003	0,720	<0,05	H4 ditolak

Berdasarkan hasil uji hipotesis (uji t) pada tabel diatas bahwa variable leverage memiliki nilai t_{hitung} sebesar $-7,275$. Sedangkan nilai t_{tabel} terlerak pada angka $-2,003$. Jadi dapat disimpulkan bahwa $-7,275 < -2,003$. Nilai signifikansi juga menunjukkan $0,000 < 0,05$ sebagai standart signifikansi. Hal ini berarti variabel leverage berpengaruh negatif terhadap kinerja keuangan. Variabel likuiditas memiliki nilai t_{hitung} sebesar $2,042$. Sedangkan nilai t_{tabel} terlerak pada angka $2,003$. Jadi dapat disimpulkan bahwa $2,042 < 2,003$. Nilai signifikansi juga menunjukkan $0,046 < 0,05$ sebagai standart signifikansi. Hal ini berarti variabel likuiditas berpengaruh positif terhadap kinerja keuangan. Variabel *firm size* memiliki nilai t_{hitung} sebesar $1,191$. Sedangkan nilai t_{tabel} terlerak pada angka $2,003$. Jadi dapat disimpulkan bahwa $1,191 < 2,003$. Nilai signifikansi juga menunjukkan $0,239 > 0,05$ sebagai standart signifikansi. Hal ini berarti variabel *firm size* tidak berpengaruh terhadap kinerja keuangan. Variabel *sales growth* memiliki nilai t_{hitung} sebesar $0,361$. Sedangkan nilai t_{tabel} terlerak pada angka $2,003$. Jadi dapat disimpulkan bahwa $0,361 < 2,003$. Nilai signifikansi juga menunjukkan $0,720 > 0,05$ sebagai standart signifikansi. Hal ini berarti variabel *sales growth* tidak berpengaruh terhadap kinerja keuangan.

Uji koefisien determinasi (R²)Tabel 10. Uji R²

<i>Adjusted R Square</i>	Keterangan
0,670	Berpengaruh 67%

Pada tabel diatas terlihat nilai *Adjusted R Square* sebesar $0,670$ atau sebesar 67% . Hal ini menunjukkan variasi kinerja keuangan yang dapat dijelaskan oleh variabel independen yaitu leverage, likuiditas, *firm size*, dan *sales growth* sebesar 67% , sedangkan sisanya 33% dijelaskan oleh variabel lain yang tidak dimasukkan dalam model.

Pengaruh leverage terhadap kinerja keuangan

Berdasarkan hasil pengujian hipotesis dapat disimpulkan bahwa variabel leverage berpengaruh negatif terhadap kinerja keuangan, maka H1 diterima. Dapat dilihat pada tabel data hasil hipotesis, leverage memiliki nilai sig sebesar $0,000$ dimana nilai tersebut lebih kecil dari $0,05$ sehingga menunjukkan hasil signifikan. Nilai t hitung diperoleh sebesar $-7,275$ yang memiliki arah negatif sehingga dapat diartikan bahwa leverage berpengaruh negatif terhadap kinerja keuangan. Dalam penelitian ini menunjukkan akan lebih baik jika perusahaan mengusahakan sumber pendanaan internal dari pada melakukan sumber pendanaan eksternal. Hasil penelitian ini sejalan dengan penelitian yang dilakukan di Kenya oleh Shibutsea *et al.* (2019) dan Fitriani dkk. (2018) yang menyatakan bahwa leverage berpengaruh negatif terhadap kinerja keuangan.

Pengaruh likuiditas terhadap kinerja keuangan

Berdasarkan hasil pengujian hipotesis dapat disimpulkan bahwa variabel likuiditas berpengaruh terhadap kinerja keuangan, maka H2 diterima. Dapat dilihat pada tabel di atas hasil hipotesis, likuiditas memiliki nilai sig sebesar 0,046 dimana nilai tersebut lebih kecil dari 0,05 sehingga menunjukkan hasil signifikan. Nilai t hitung diperoleh sebesar 2,042 yang memiliki arah positif sehingga dapat diartikan bahwa likuiditas yang tinggi mengakibatkan semakin tinggi juga kinerja keuangan. Kas merupakan aset lancar yang paling mudah digunakan untuk transaksi apapun termasuk membayar utang. Jika kas perusahaan besar maka perusahaan tersebut memiliki likuiditas yang baik. Semakin baik likuiditas perusahaan maka akan semakin meningkat pula kinerja keuangan perusahaan (Sanjaya et al. 2015). Hasil penelitian ini sejalan dengan penelitian yang dilakukan oleh Putri, M.C. & Elizabeth S.D. (2020) dan Luqman & Faris K. (2018) yang menyatakan bahwa likuiditas berpengaruh terhadap kinerja keuangan.

Pengaruh *firm size* terhadap kinerja keuangan

Berdasarkan hasil pengujian hipotesis dapat disimpulkan bahwa variabel *firm size* tidak berpengaruh terhadap kinerja keuangan, maka H3 ditolak. Dapat dilihat pada tabel di atas hasil hipotesis, *firm size* memiliki nilai sig sebesar 0,239 dimana nilai tersebut lebih besar dari 0,05 sehingga menunjukkan hasil tidak signifikan. Karena perusahaan LQ45 sudah tergolong mempunyai aset besar sehingga besar kecilnya ukuran perusahaan tidak dapat mempengaruhi kinerja keuangan pada penelitian ini. Hal ini dikarenakan tingginya ukuran perusahaan tidak sebanding dengan pengelolaan penjualan yang bagus. Hasil penelitian ini sejalan dengan penelitian yang dilakukan oleh Sari, T.D., Kartika H.T dan Siti N. (2020) yang menyatakan bahwa *firm size* tidak berpengaruh terhadap kinerja keuangan.

Pengaruh *sales growth* terhadap kinerja keuangan

Berdasarkan hasil pengujian hipotesis dapat disimpulkan bahwa variabel *sales growth* tidak berpengaruh terhadap kinerja keuangan, maka H3 ditolak. Dapat dilihat pada tabel di atas hasil hipotesis, *sales growth* memiliki nilai sig sebesar 0,720 dimana nilai tersebut lebih besar dari 0,05 sehingga menunjukkan hasil tidak signifikan. Hasil ini menunjukkan bahwa pertumbuhan penjualan bukan faktor utama yang dapat mempengaruhi kinerja keuangan. Ini terjadi karena biaya penjualan tidak mampu menutupi biaya produksi sehingga kinerja keuangan yang diharapkan tidak dapat tercapai. Hasil penelitian ini sejalan dengan penelitian yang dilakukan oleh Putri, M.C. & Elizabeth S.D. (2020) yang menyatakan bahwa *sales growth* tidak berpengaruh terhadap kinerja keuangan.

SIMPULAN

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui pengaruh leverage, likuiditas, *firm size* dan *sales growth* terhadap kinerja keuangan. Variabel penelitian terdiri dari variabel dependen yaitu kinerja keuangan dan variabel independen yaitu leverage, likuiditas, *firm size* dan *sales growth*. Populasi dalam penelitian ini yaitu perusahaan LQ45 yang terdaftar di Bursa Efek Indonesia pada tahun 2015-2019. Dengan metode purposive sampling diperoleh sampel sebanyak 19 perusahaan. Analisis data yang digunakan dalam penelitian ini adalah regresi linier berganda. Hasil dari penelitian ini menyatakan bahwa leverage berpengaruh negatif signifikan terhadap kinerja keuangan dan likuiditas berpengaruh terhadap kinerja keuangan. Sedangkan *firm size* dan *sales growth* tidak berpengaruh terhadap kinerja keuangan. Keterbatasan dalam penelitian ini adalah populasi penelitian terbatas pada perusahaan LQ45 dengan periode penelitian yang juga relatif pendek yaitu tahun 2015-2019, dimana penelitian-penelitian lainnya menggunakan periode penelitian dengan rentang waktu yang relatif panjang. Penelitian ini hanya menggunakan empat variabel independen yaitu leverage, likuiditas, *firm size* dan *sales growth*. Saran untuk perbaikan penelitian selanjutnya adalah populasi penelitian dapat diperluas dan menambah periode waktu yang lebih panjang agar hasil penelitian lebih akurat dan dapat mencerminkan kondisi yang sesungguhnya. Dan penelitian selanjutnya dapat menambahkan variabel independen lainnya guna meningkatkan pengaruh terhadap kinerja keuangan.

DAFTAR PUSTAKA

- Brigham, E.F., & Houston, J. F. (2011). *Dasar-Dasar Manajemen Keuangan Buku 1-11/E*.
- Dewi, N.W.A.M. dan Made R.C. (2018). Pengaruh Employee Stock Ownership Plan, Leverage, Dan Ukuran Perusahaan Terhadap Kinerja Keuangan Perusahaan. *E-Jurnal Manajemen Unud*, Vol. 7, No. 9, 2018: 4774-4802 ISSN: 2302-8912. DOI: <https://doi.org/10.24843/EJMUNUD.2018.v7.i09.p6>.
- Fahmi, I. (2017). *Analisis Laporan Keuangan (6 ed.)*. Bandung: Alfabeta.
- Hakim, Luqman dan Faris K. (2018). Determinants Of Capital Structure And Their Implications Toward Financial Performance Of Construction Service Companies In Indonesia Stock Exchange (Idx). *International Journal of Asian Social Science*. Vol. 8, No. 8, 528-533. DOI: 10.18488/journal.1.2018.88.528.533.
- Kasmir. (2016). *Analisis Laporan Keuangan (Ed. 1, Cet. 9)*. Jakarta: Rajawali Pers.
- Kajola, Sunday Olugboyega dkk. (2019). Effect Of Liquidity And Leverage On Financial Performance Of Nigerian Listed Consumer Goods Firms. *The Journal Contemporary Economy Revista Economica Contemporana*. ISSN 2537 – 4222 ISSN-L 2537 – 4222. Volume 4, Issue 3/2019.
- Putri, Michelle Claudia dan Elizabeth S.D. (2020). Faktor Faktor Yang Mempengaruhi Kinerja Keuangan Pada Perusahaan Manufaktur. *Jurnal Multiparadigma Akuntansi Tarumanagara / Vol.2 , No.1 , Januari 2020 : 469 - 477*.
- Rompas, S.A.C., Sri.M dan Ivonne S.S. (2018). Pengaruh Pengungkapan Corporate Governance Dan Ukuran Perusahaan Terhadap Kinerja Keuangan Perbankan Yang Terdaftar Di Bursa Efek Indonesia Periode 2012-2016. *Jurnal EMBA*, Vol.6 No.3 Juli 2018, Hal. 1508–1517.
- Subramanyam, K. R. (2014). *Financial Statement Analysis*. Elevent Editon. Singapore: Mc Graw Hill.
- Sari, E.F. (2018). Pengaruh Corporate Governance, Firm Size, Leverage, Dan Sales Growth Terhadap Kinerja Keuangan Perusahaan Sektor Industri Barang Konsumsi Yang Listing Di Bursa Efek Indonesia Tahun 2016. *Jurnal Ilmu Manajemen* Vol.6 No.4, hal 435-444.
- Sari, Tri Diah., Kartika H.T dan Siti N. (2020). Pengaruh Kepemilikan Manajerial, Komite Audit, Leverage Dan Ukuran Perusahaan Terhadap Kinerja Keuangan. *Jurnal Upajiwana Dewantara*, Vol. 4 No. 1 Juni 2020.
- Shibutsea, Robert., Elizabeth K dan George A. (2019). Effect Of Leverage And Firm Size On Financial Performance Of Deposit Taking Savings And Credit Cooperatives In Kenya. *International Journal Of Research In Business And Social Science* 8(5)(2019) 182-193. IJRBS Vol 8 NO 5 ISSN: 2147-4478.
- Wardani, Deni dan Maria Rudolfus. (2016). Dampak Leverage, Kepemilikan Institusional, dan Ukuran Perusahaan Terhadap Kinerja Perusahaan Pada Perusahaan Manufaktur Periode 2011-2015. *Jurnal Keuangan Dan Perbankan*, 13(1), 1–16.
- Widyastuti, Maria. (2019). Analysis Of Liquidity, Activity, Leverage, Financial Performance And Company Value In Food And Beverage Companies Listed On The Indonesia Stock Exchange. *International Journal of Economics and Management Studies (SSRG-IJEMS)* – Volume 6 Issue 5–May 2019. ISSN: 2393 – 9125.
- Wulandari, F. D. (2013). Pengaruh Resiko Kredit yang Diberikan dan Tingkat Likuiditas terhadap Profitabilitas Perusahaan Perbankan yang terdaftar di BEI Tahun 2008-2010. *Jurnal Universitas Sumatera Utara*.